

上海钢管行业简报

第 02 期

(总第 522 期)

上海钢管行业协会编

2025 年 3 月 31 日



协会动态

山东东宏股份到访协会

3 月 4 日山东东宏管业股份有限公司区域总经理阮春波一行 3 人来访协会，受到魏立群秘书长等热情接待，双方就加强管道业务拓展进行了交流座谈。

阮总对东宏管业的钢管的品种，规格、生产及防腐标准、检测、技术研发、产品应用的领域和案例，营销区域分布做了介绍并对螺旋管和 PE 管的优缺点就行对比分析。2024 年东宏股份完成销售近 48 亿元，出口占 30%，主要在东南亚国家。今年销售目标 50 亿。目前公司把长距离大口径螺旋管在城市管网的水务项目的使用，做为一项重要工作。希望能够借助协会的平台，提高其产品在三长的市场影响力和占有率。

魏立群秘书长就协会秘书处工作运行，大口径螺旋管在三长地区的生产应用，钢管及上下游会员单位产品互通互补等情况做以介绍。魏秘书长表示为会员单位排忧解难，服务好会员是协会永恒的主题，协会积极搭建平台、精准对接，共同推进会员单位的发展。同时介绍了 3 月 26 日将在湖州召开 2025 第三届中国钢管产业高质量发展大会的工作准备情况。预计参会人员 400 余人、200 多家单位，大会以“发展新质生产力，赋能钢管产业创新发展”为主题，已邀请中钢协、宝武等国内钢管产业链领军企业、专家学者、上下游合作伙伴做报告演讲，聚焦绿色转型升级，市场前瞻、产品应用拓展，技术创新、智能制造等热点议题，共探钢管产业转型发展路径。欢迎阮总携公司人员和合作企业参会。阮总欣然接收邀请并组织公司生产和销售人员共赴盛会。双方一致认为要加强互通互动互补，共同促进我国城市管网的高质量发展。

山东东宏管业股份有限公司业务经理孔令霏，闵祥浩，秘书处市场部主任王有国，会员部主任刘正浩参加座谈。

协会秘书处应邀出席“产业互联，共生共赢”

3 月 11 日，主题为“产业互联，共生共赢”的找钢集团上市庆典暨 2025 年度中国数字化钢贸高峰论坛在上海隆重举办。上海钢管行业协会秘书处魏立群秘书长、卢致逵副秘书长应邀出席高峰论坛

会上，上海市嘉定区委常委、副区长朱效洁做开场致辞，他代表嘉定区委、区政府对找钢集团在香港交易所挂牌上市表示祝贺。找钢集团创始人、董事长兼 CEO 王东发表了题为《浪潮之上，初心如磐》的主题演讲。

上海市嘉定区委副书记、区长高香，上海市嘉定区委常委、副区长朱效洁，中国钢铁工业协会党委常委、副会长唐祖君，中国金属学会副理事长兼秘书长王新江等领导和重要合作企业代表出席大会。

找钢集团作为产业互联网平台的典型代表，推动了钢材交易从传统模式向智能模式转型，提升了行业整体运行效率。未来，找钢集团将继续在钢铁领域以及非钢领域，在国内市场和海外市场，运用自身的数字化和智能化经验，推动钢铁流通行业的高质量发展。

东方卫视《焦点对话》连线上海钢管行业协会

3月13日夜间，上海东方卫视《焦点对话》节目，连线了商务部国际贸易经济合作研究院研究员周密和上海钢管行业协会副秘书长卢致逵，就输美钢铁产品加征25%关税的影响，进行了采访。

主持人何婕在介绍完了特朗普政府本轮对输美钢铁产品加征25%关税的背景后，首先采访了卢致逵副秘书长，她说：从我国出口结构来看，出口美国市场的铝材和钢铁占比分别不到5%和不到1%。占比并不高，您怎么看加征关税对我国钢铝直接对美出口的影响？

卢致逵副秘书长认为：间接出口影响大于直接出口影响。

去年我们直接出口到美国的钢铁只有89.17万吨，对全年出口1.11亿吨的量来说影响确实很小。但新增钢制品25%征税范围，包含了73章产品（钢铁制品），84章产品（机械设备），85章产品（电气设备）以及94章产品（家具、照明等），这些产品将被征收与公告9705、9777和9980中规定的相同的从价关税。

比如说我们出口到美国一个不锈钢脸盆或不锈钢水槽，它已经不是钢材了，但它是钢铁制品，它的税则号是73241000，也就是我刚刚说的归属于73章的产品，所以它要被在原来已有的税收基础上再加征25%的从价税。

2024年我们对美钢铁的间接出口量为1429万吨，这回美国加征25%关税的涉案产品约616万吨，接近半数，所以也间接影响钢铁行业。

对于对欧洲的影响，卢致逵说：加征25%的关税，欧盟370万吨的对美钢铁出口量就消失了，欧钢联主席说：“这将对欧洲钢铁行业造成毁灭性影响”

美国还准备对从欧洲进口汽车加征25%关税，会出现两个影响，一是欧洲每年出口到美国的家用车在200万辆左右，造一辆轿车大约要消耗3吨钢材，出口美国受阻，将影响欧盟600万吨钢材的平衡。二是为应对关税冲击，部分欧洲企业表示正考虑迁往美国，这将加剧欧洲重要产业外流。据报道，法国米其林轮胎正计划加快在美投资，德国保时捷和奥迪也考虑在美国设厂。荷兰经济学家说“新贸易战可能会将欧元区经济从缓慢增长推向衰退。”

面对错综复杂多变的经济环境，中国的钢铁企业将加快科技创新和产业创新融合发展的步伐，积极应对挑战和未来发展！

2025第三届中国钢管产业高质量发展暨 第三届“钢管工匠”表彰大会圆满召开

3月26日至27日，由中国冶金报社与上海钢管行业协会联合主办，浙江金洲管道科技股份有限公司、浙江德威不锈钢管业股份有限公司、湖州水晶宫管业科技有限公司共同承办的2025第三届中国钢管产业高质量发展暨第三届“钢管工匠”表彰大会在浙江湖州市开元东吴大酒店成功举办。本次大会以“发展新质生产力，赋能钢管产业创新发展”为主题，围绕行业数智化转型、技术升级、市场拓展及绿色低碳发展等核心议题展开深入探讨。

浙江省湖州市人民政府副市长石一婷、中国冶金报社党委书记陈洪飞、上海钢管行业协会会长沈根荣分别致辞。长三角（湖州）产业合作区管委会党工委副书记、管委会副主任费学梅，上海钢管行业协会党支部书记巩宏良，上海钢管行业协会执行会长李胜，以及上海钢管行业协会荣誉会长季学文，副会长陈俊德、赵群义、严冬云、张健、姚菁琪、庄建新、成天冬、郭雷和因公外出的赵江山、周家峰、王国兴、张毅、何建忠、杜明利、李郑周、朱军红等派出了代表。协会会员单位、常熟市钢管行业协会、兴化市钢管行业协会、聊城钢管经营者协会、松阳不锈钢行业协会等行业组织、政府相关部门、科研院所和钢管及上下游227家企业的370余名代表参加了会议。

夏农做题为《我国钢铁工业发展现状和趋势》的主旨报告；张忠铨作题为《我国钢管行业发展态势和新能源用管研究进展》的学术报告。

大会同时隆重举办第三届“钢管工匠”表彰、“钢管工匠公益基金”捐赠及钢铁“寻冠”颁奖活动。

武进不锈钢股份公司董事长朱国良、宝银不锈钢管董事长庄建新、常熟常峰钢管董事长陈国强荣获“优秀企业家”称号，武汉中科创新技术股份有限公司金耀辉、中油宝世顺（秦皇岛）钢管有限公司柯星星、鑫鹏源（聊城）智能科技有限公司高万峰、浙江华田特种材料有限公司

程建池、渤海装备华油钢管公司张英革、上海水晶宫钢管厂有限公司顾召生、宝钢股份钢管条钢事业部倪炜荣获“钢管工匠”称号。

“钢管工匠公益基金”基金理事会分别收到武汉中科创新技术股份有限公司公益捐款 15 万元、上海水晶宫钢管厂有限公司的公益捐款 10 万元。

陈晓莉宣读钢铁“寻冠”报告，陈洪飞为协会副会长宝银特材科技股份有限公司庄建新和武汉中科创新技术股份有限公司总经理林光辉颁奖。

3 月 27 日下午，大会举办了不锈钢管专场报告会、碳钢管专场报告会两个平行论坛。

在不锈钢管专场报告会上，中国贸促会冶金行业分会副秘书长（主持工作）、正高级工程师苏步新作题为《我国工业用不锈钢管的现状和展望》的报告；青拓集团研究院院长、教授级高级工程师江来珠作题为《中国不锈钢管品种发展趋势及青山实践》的报告；宝银特材科技股份有限公司副总经理兼技术中心主任刘瑜作题为《先进核能系统用关键管材研发应用》的报告；浙江德威不锈钢管业股份有限公司总经理胡开磊作题为《我国不锈钢焊管的技术装备和产品的进步》的报告；宁波铭扬不锈钢管业有限公司总经理周志龙作题为《不锈钢管的细分市场—薄壁不锈钢管应用发展和问题探讨》的报告；上海钢联不锈钢事业部管材分析师胡业莉作题为《2024 不锈钢管市场价格行情分析和 2025 展望》的报告；LRQA 劳盛主任审核员王芳作题为《领航认证，赋能全球一出口产品认证介绍》的报告。

在碳钢管专场报告会上，上海钢联钢管事业部副总经理陈文花作题为《2024 钢管市场分析和 2025 行情展望预测》的报告；宝钢股份产品设计技术首席工程师谢仕强作题为《长江盾构穿越工程用厚壁大口径 18 米 UOE 焊管开发》的报告；德新钢管（中国）有限公司总工程师、教授级高级工程师王洪海作题为《新型预制架空蒸汽保温大口径无缝管》的报告；上海锅炉厂有限公司副总工程师、教授级高级工程师王炯祥作题为《火电锅炉市场研究和锅炉管的需求分析》的报告；徐工集团一级技术专家、主任工艺师、国标委钢管分技术委员会委员、教授级高级工程师王家聪作题为《工程机械行业展望及对高强度钢管产品开发的新需求》的报告；汉尔姆建筑科技有限公司首席专家、浙江省钢结构行业协会专家委员会副主任、教授级高级工程师方鸿强作题为《“十五五”规划前期建筑业高质量发展研究——钢结构装配式建筑与钢管产业的机遇和挑战》的报告。

3 月 26 日下午，还分别召开了灵山慈善基金会“钢管工匠”公益基金理事会和“钢管工匠”座谈会。

本届大会不仅是钢管行业趋势的“风向标”，更成为创新成果的“转化器”。面向未来，协会将深化“四轮驱动”战略——以技术创新打开增长空间、以绿色转型重塑产业逻辑、以跨界融合激活生态价值、以国际布局突破市场边界，携手钢管全行业迈向高质量发展新阶段。

上海钢管行业协会七届二次会员大会在湖州召开 ——会前召开了七届三次理事会暨 2025 年第二次会长办公会

2025 年 3 月 27 日，上海钢管行业协会在湖州开元东吴大酒店东吴厅召开了七届二次会员大会，119 个会员单位参会，超过协会 160 个会员单位的三分之二，会议所作决议有效。

大会审议和审议了沈根荣会长做的《协会七届理事会 2024 年工作报告和 2025 年主要工作计划》、张健副会长做的《协会 2024 年财务工作审计报告和 2025 年财务预算报告》，徐新莉监事代表监事会做的《协会七届监事会 2024 年工作报告和 2025 年主要工作计划》。与会代表采取举手表决通过全票了上述三个报告。

大会就协会七届二次理事会提交的关于新增上海一郎合金材料有限公司、晋义机械设备（上海）有限公司、杭州东城电子设备有限公司为理事单位；一郎合金刘小佩、晋义机械张义喜和东城电子陈长林为理事的提案，进行了无记名投票选举。

大会宣读了选举办法、选举了总监票人和监票人。选举工作小组发出选票 119 份，收回选票 119 份，其中有效选票 118 份，无效选票 1 份，全部同意提案意见的 117 份。三家新增理事单位顺利当选。协会领导向他们颁发了理事单位铜牌和理事证书，同时，大会还举行了七届二次理事会上新当选副会长单位的铜牌授牌仪式。

协会党支部书记巩宏良在最后的总结讲话中，充分肯定过去一年新一届班子和秘书处的的工作。2025 年协会要坚持习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，加强党的领导，着力推进协会工作更上一层。为此提出：一是要自觉对标对表，确保心中有明确的方向；二要胸怀

大局，勇于担当；三要强化党建引领，确保自身建设过硬。希望全体会员坚定信心、迎难而上、携手共进，共同推动上海钢管行业迈向新的高度！

协会魏立群秘书长主持了当天的全部会议议程。

3月26日下午，协会在该酒店湖州厅召开了七届三次理事会，32家理事单位出席，超过43家理事单位数的三分之二，会议所作决议有效。

七届三次理事会审议通过了提交七届二次会员大会审议表决的《协会七届理事会2024年工作报告和2025年主要工作计划》《协会2024年财务审计报告和2025年财务预算报告》《协会七届监事会2024年工作报告和2025年主要工作计划》，审议通过《协会第七届第二次会员大会会议议程和安排》和提交会员大会表决的《关于协会增补理事会理事单位和理事的议案》以及2024年新增会员单位的介绍等。

巩宏良书记、沈根荣会长到访中国冶金报社

2月21日上午，巩宏良书记、沈根荣会长等一行到访中国冶金报社，受到了社长助理、经济发展中心主任陈晓莉等的热情接待。巩书记和沈会长分别介绍了协会党建和协会基本情况以及两家合办的第三届中国钢管大会的筹备情况和冶金报社的有关工作。

陈助理对协会工作给予高度评价，并表示作为大会的主办方，报社将认真落实好承担的工作，并将派出强大的文字摄影和媒体小组进行大会的跟踪采访与报道。协会魏立群秘书长、专家委孙永喜主任，中国冶金报社何秀平、王志、姚翰昇、张垚参加了座谈交流。

巩宏良书记、沈根荣会长到访冶金工业信息标准研究院

2月21日下午，巩宏良书记、沈根荣会长等一行到访冶金工业信息标准研究院，受到研究院党委书记、院长张龙强等的热情接待。巩书记和沈会长分别介绍了协会党建和协会基本情况，魏立群秘书长介绍了协会在对接政府、服务会员、搭建平台、内部治理等方面的工作。

张龙强高度肯定了协会对接政府与行业、服务会员等工作取得的成绩。他深入分析了我国钢铁行业面临的困难和挑战，详细介绍了信息院60多年来的工作和变迁，对双方未来在国家标准和国际标准制定、钢铁产品认证等方面合作提出了建设性意见。协会专家委主任孙永喜，世界金属导报副社长吴菲、编辑高雪岩，人事部王勇、标准化专家薛建忠参加了交流座谈。

2025“上海之帆”经贸展宣介座谈会圆满落幕

2月19日下午，2025“上海之帆”经贸展日本、韩国宣介座谈会，在协会会议室隆重召开，13家会员单位的21位代表参会。会议详细解读了5月将在日本大阪和韩国首尔举办的“上海之帆”项目，同时就如何落实好项目的有关内容进行了探讨。魏立群秘书长主持了会议。

“上海之帆”组委会副秘书长江丽苹重点介绍了项目在政策支持、节省成本、政商资源等方面的优势，组委会客户总监陈彦琦分享了韩国钢铁专业公司的协助情况。与会代表一致认为，协会搭建的“上海之帆”平台，为会员单位拓展国际市场注入了新的活力和方向。

秘书处搭台、宝世顺走访市机械工程学会

2月13日，经魏立群秘书长的牵线搭桥，宝世顺（秦皇岛）钢管有限公司总经理张世涛一行走访了上海市机械工程学会，受到该学会常务副理事长兼秘书长于忠海的热情接待。双方就宝世顺上海分公司转型发展中的技术创新、产研合作、智囊共享等进行了深入探讨。

于忠海秘书长介绍了学会70多年的发展历程和会员服务工作情况，张世涛总经理就新公司的特色发展定位、新技术新工艺突破、人才储备等战略思考进行了介绍，魏立群秘书长就三家发挥各自优势特色，在资源共享、技术互通、共赢合作等方面提出了建设性意向。

上海涟屹轴承科技有限公司到访协会

2月10日下午，上海涟屹轴承科技有限公司行业经理田洪涛和市场部经理王亚鑫到访协会，受到了魏立群秘书长和市场部王友国主任，会员部刘正浩主任的热情接待。双方围绕提升冷轧管机轴承的使用寿命、实现节能减排进行了深入的探讨。

作为上海市“专精特新”企业，涟屹科技研发了塑体油和石墨烯轴承，解决了传统润滑存在的油水污染和润滑油泄漏等问题，提升了冷轧管机轴承使用寿命，大幅度提升了生产效率并降低了企业的维护成本。田经理希望加入协会会员，为行业发展贡献力量。

团标《不锈钢复合管(板)激光-电弧复合焊接技术规程》启动

2月15日，《不锈钢复合管(板)激光-电弧复合焊接技术规程》团体标准启动会，在武汉予成激光智造有限公司召开。该标准由上海钢管行业协会团体标准化工作委员会提出，武汉予成激光智造有限公司牵头起草。当天还举行了标准的初稿评审会。

评审组专家由湖北省焊接协会、华中科技大学、武船重工、上海海盛拓新材料、上海宝世威石油钢管等单位专家组成。专家们现场考察了激光-电弧复合焊接装备，观摩了该工艺的操作演示，对标准初稿进行了逐条审核，并提出了修改意见。

会员动态

合安院成功入选 2024 年合肥市首台套重大技术装备名单

近日，合肥市工业和信息化局正式公布了 2024 年合肥市首台套重大技术装备名单，合肥公共安全技术研究院自主研发的螺纹高精度非接触式测量系统凭借其领先的技术水平和显著的行业应用价值，成功入选榜单！这一荣誉不仅是对公司技术实力和创新能力的权威认可，更是对企业在推动高端装备国产化、助力制造业转型升级中作出突出贡献的高度肯定。

螺纹高精度非接触式测量系统采用立体相机技术和在线投影图像检测技术，通过非接触式在线无损检测，实现对钢管管端面位置的精准定位和螺纹尺寸的高精度测量，可满足不同管径以及螺纹类型的检测需求。根据不同产线速度、产品尺寸规格、检测精度要求和产线特殊工况，可针对性定制开发相应的设备。

浙江德威：在新时代的浪潮中谱写“中国智造”的传奇故事

3月27日，浙江德威不锈钢管业总经理胡开磊在 2025 中国钢管产业创新大会上，系统阐述了 中国不锈钢焊管行业从技术依赖到自主创新的三大发展阶段。

第一阶段（1950s-1990）：行业起步期，依赖日德进口设备，但软件技术缺失导致效率低下，关键技术受制于人。第二阶段（1991-2010）：本土化突破期，国产设备实现技术消化与创新，产品多样化替代进口，行业规模扩张倒逼竞争力提升。

第三阶段（2010 至今）：智能转型期，自动化、精密成型与环保技术突破推动高端化。德威 820 机组、9000 吨折弯装备及激光焊接技术等填补国际空白，企业加速数字化与物联网应用。

未来展望：传统领域（油气、化工）需求稳增 2%-6%，新兴领域（氢能、5G）增速达 8%-20%，“一带一路”基建带来增量。但需应对国际反倾销与产业链竞争。胡开磊强调，行业须以技术创新驱动绿色智造，淘汰落后产能，推动产品向高强度、耐腐蚀、智能化升级，并获取国际认证提升竞争力。他呼吁摒弃低价模式，通过高质量发展抢占全球 50%-65% 市场份额，强化技术标准输出，在新能源浪潮中续写“中国智造”新篇章。

宝银特材庄建新团队突破‘卡脖子’技术领航高端材料国产化

宝银特材科技庄建新科技创新团队入选“中国产学研百佳科技创新团队”。该团队由劳模庄建新领衔，聚焦国家重大战略领域，突破火电、核电、航空航天等高端装备材料技术壁垒，自主研发 25 项进口替代产品（9 项国际领先），获 90 余项专利，构建“研发-应用”全链条创新体系。团队联合清华、江苏大学等顶尖院所，攻克超超临界机组管材、高温气冷堆组件等“卡脖子”技术，完成 10 余项省部级科研项目。2025 年牵头启动国家“十四五”重点研发计划“先进结构与复合材料”专项，成为宜兴首个企业主导的国家级重大科研项目，推动战略新材料研发迈入新阶段。团队通过产学研深度融合，助力区域打造高端制造集群，目标建成国家重大装备核心材料国产化基地，赋能产业升级与国家战略需求。

上上德盛首套无缝钢管智能化生产线试车成功

3月，上上德盛集团未来工厂首套无缝钢管智能化生产线试车成功，首支不锈钢管坯通过自主设计的连轧管机组一次穿孔成型。该生产线集成热穿孔、冷拔/轧等上百台设备，首次采用数字化设计及“集控中心”方案，实现设备智能互联与远程监控，大幅提升生产效率和精准度。关键技术包括自主研发的穿孔机工艺模型、全流程逐支跟踪系统及智能润滑系统，有效降低故障率，填补行业空白。

该生产线产品可应用于石油钻探、锅炉制造、能源储运等领域，助力高端特钢国产化。上上德盛通过技术创新推动冶金设备智能化、绿色化转型，近年来聚焦高质量发展，研发专精特新产品，服务国家重点項目，为中国制造迈向高端注入新动能。此次突破标志着企业在无缝钢管装备领域的技术领先地位进一步巩固。

巨鑫钢管联合宝钢成功下线中国首支 32mm 超厚螺旋钢管

我国首支 $\phi 1500 \times 32\text{mm}$ 超厚螺旋钢管在江苏巨鑫石油钢管有限公司成功下线，填补国内技术空白。该钢管单支重达 56 吨，壁厚和管径均创全球螺旋钢管制造纪录，可满足深海资源开发、离岸工程及新能源建设需求，为“一带一路”海洋工程提供核心支撑。

巨鑫钢管联合宝钢、清华大学等顶尖机构组建“产学研用”创新联合体，攻克材料成型、焊接工艺、防腐技术等 23 项难题，突破超厚板卷制与智能压机工艺瓶颈。宝钢提供超壁厚材料技术，华欣诚实现智能制造突破，产业链协同创新成效显著。产品获国际工程公司认可，并参与全球标准制定，央视等国家级媒体聚焦其“出海”成果。

此次突破标志着我国海洋工程装备迈入新阶段，巨鑫钢管将以该技术为支点，向深远海风电基桩、跨海通道等超级工程拓展，以自主创新推动全球海洋装备升级，助力“制造强国”战略落地。

宝钢与中石化西南、长庆油田深化油井管技术合作

宝钢管条钢事业部近日联合中石化西南、长庆油田举办两场技术研讨会，聚焦深层页岩气开发与复杂腐蚀环境挑战。针对西南油田深部开采难题，双方就套管材质优化、扣型升级及套变监测防治展开技术对接；面向长庆油田高腐蚀工况，宝钢推出 CCUS 专用管材、耐微生物腐蚀油套管等产品，提供定制化选材方案及防腐技术建议。

会上达成合作共识，双方将围绕油气开采痛点深化联合研发，推动套管性能提升与腐蚀控制技术突破，助力油田降本增效。宝钢表示，未来将强化“产销研”协同，完善技术交流机制，结合现场需求优化产品体系，持续为复杂工况提供精准解决方案，支撑“世界一流大油气田”建设目标。

太钢集团董事长吴小弟率队考察德威不锈 深化高端不锈钢合作

3月14日，太钢集团党委书记、董事长吴小弟一行考察德威不锈，实地考察生产线并与企业高层座谈。双方围绕高端不锈钢特材在石油化工、LNG、造船等领域的应用展开交流，探讨全球市场发展趋势及产业链协同方向。

德威董事长沈根荣表示，双方已通过填补国内空白的高端项目奠定合作基础，未来将深化战略协同。吴小弟高度认可德威自主创新成果及国际化布局，强调太钢将持续提供优质原料支持，强化“产销研”联动，共同服务国家战略工程与全球用户需求。此次考察中，双方技术团队就特种钢材研发、智能化生产等展开对接，并参观智能化制管车间。此次交流进一步巩固战略合作伙伴关系，为推进高端不锈钢国产化应用注入新动能。

找钢集团港股上市首日表现稳健 产业互联网平台成新增长极

3月10日，中国钢铁产业互联网平台龙头企业找钢集团（股票代码：6676.HK）以每股 10 港元发行价登陆港交所主板，首日收盘报 11.38 港元，市值突破 60 亿港元，成为国内首家通过 De-SPAC 模式实现港股上市的企业。公司创始人王东在上市仪式中强调，将依托政策对产业互联网的支持，持续推动钢铁行业数字化转型。

招股书显示,找钢集团 2024 年前三季度营收 11.41 亿元,同比激增 41.68%,经调整 EBITDA 利润实现 109.83%的倍增,经营性现金流 3.85 亿元,标志着企业进入盈利新阶段。平台年交易量超 4130 万吨,GMV 达 1529 亿元,连接 1.5 万卖家和 18 万买家,物流网络覆盖全国 1700 家承运商及 17.39 万辆卡车。

此次 IPO 募资约 5.3 亿港元,资金将重点投向服务升级(25%)、用户拓展(20%)、数字化建设(20%)、跨行业扩张(25%)等领域。公司已从钢铁交易延伸至电子元器件、五金机电等工业品赛道,构建全链条 B2B 生态。作为产业互联网标杆企业,找钢集团上市标志着传统产业与资本市场的深度融合迈入新阶段。

东宏股份获中石油焊接钢管准入资质 智能化技术赋能能源基建

2025 年 3 月,山东东宏管业股份有限公司成功通过中石油焊接钢管资质认证,跻身其核心供应商行列,标志着公司在油气管道领域的技术实力获权威认可。作为国内复合管道行业首家上交所主板上市企业,东宏股份联合顶尖机构建成全流程智能化钢管生产线,集成自动化、数字化技术,产能与品质居行业前列。

公司拥有国家企业技术中心、国家级 CNAS 实验室及 229 项有效专利(含 67 项发明专利),产品广泛应用于国家重点工程,并获“国家级服务型制造示范企业”“山东省制造业单项冠军”等多项荣誉。此次准入资质将助推东宏股份深化油气管道领域布局,依托技术创新与智能生产优势,加速拓展能源基础设施建设市场,引领行业高质量发展。

久立集团连续十年蝉联湖州市“金象”企业

2 月 5 日,湖州市“实干争先”主题实践推进会揭晓 2024 年度“金象金牛”企业名单,久立集团再度荣膺“金象”企业及纳税大户称号,实现该荣誉“十连冠”。市委、市政府同步授予久立“十年金象企业功勋鼎”,创始人周志江代表企业受奖,彰显其作为地方经济支柱的长期贡献。

作为国内高性能材料领军企业,久立始终以“为全球工业提供高性能材料”为使命,深耕技术创新与产业升级,其产品广泛应用于能源、化工等关键领域。连续十年登榜“金象”企业,印证了企业“实干争先”的发展理念与稳健增长的经营实力。久立集团董事长章宇旭表示,荣誉既是肯定更是动力,未来将持续聚焦高端材料研发,践行“幸福久立、世界久立、百年久立”战略目标,以创新驱动引领行业高质量发展。

2025 无缝钢管高峰论坛暨磐金钢管洽谈会成功召开

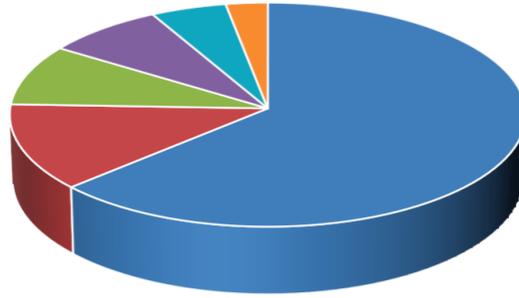
2 月 25-26 日,由山东磐金钢管制造有限公司和兰格钢铁网联合主办,冶金工业信息标准研究院指导的“2025 年无缝钢管高质量发展高峰论坛暨第四届磐金钢管业务洽谈会”在海南三亚举行。此次盛会汇聚了钢铁行业权威代表和嘉宾,共同探讨“高端化、绿色化、智能化”转型发展,构建全面、协同的产业发展格局。会议期间,行业专家们深度剖析了当前市场环境,提出了通过产品升级及优化来满足市场需求的多样化策略。同时,大会见证了重要战略合作协议的签署,为未来的发展奠定了良好基础。通过这一平台,磐金钢管愿以创新与合作之光,继续推进高质量发展,书写更加辉煌的未来。

行业数据

钢管产品 2024 年中国出口市场研究报告

钢管(HS:7304、7305、7306),是具有空心截面,其长度远大于直径或周长的钢材。按截面形状分为圆形、方形、矩形和异形钢管;按材质分为碳素结构钢钢管、低合金结构钢钢管、合金钢钢管和复合钢管;按用途分为输送管道用、工程结构用、热工设备用、石油化工工业用、机械制造用、地质钻探用、高压设备用钢管等;按生产工艺分为无缝钢管和焊接钢管,其中无缝钢管又分热轧和冷轧(拔)两种,焊接钢管又分直缝焊接钢管和螺旋缝焊接钢管。

根据国贸通大数据统计：2024年01月至2024年12月，各品类钢管产品（含无缝管和焊接管）出口到全球金额总计11.97B美元，各洲累计额由高到低分别为：亚洲：7.55B，占比63.07%；非洲：1.49B，占比12.48%；拉美：1.05B，占比8.78%；欧洲：0.94B，占比7.89%；北美：0.60B，占比5.00%；大洋洲：0.33B，占比2.78%；（金额单位：美元）



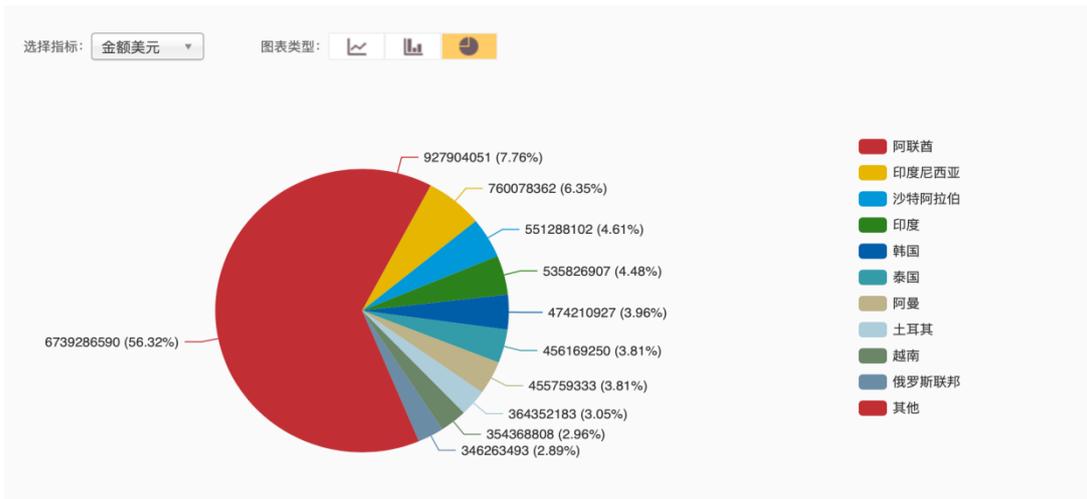
■ 亚洲 ■ 非洲 ■ 拉美 ■ 欧洲 ■ 北美 ■ 大洋洲

排名	产销洲	第二数量	占比(%)
1	亚洲	11.52M	61.67
2	非洲	2.17M	11.63
3	欧洲	1.61M	8.60
4	北美	1.50M	8.06
5	大洋洲	1.17M	6.29
6	拉美	70.09W	3.75
	合计	18.68M	100

（钢管产品2024年中国出口贸易洲分布，数据样本来自国贸通大数据）

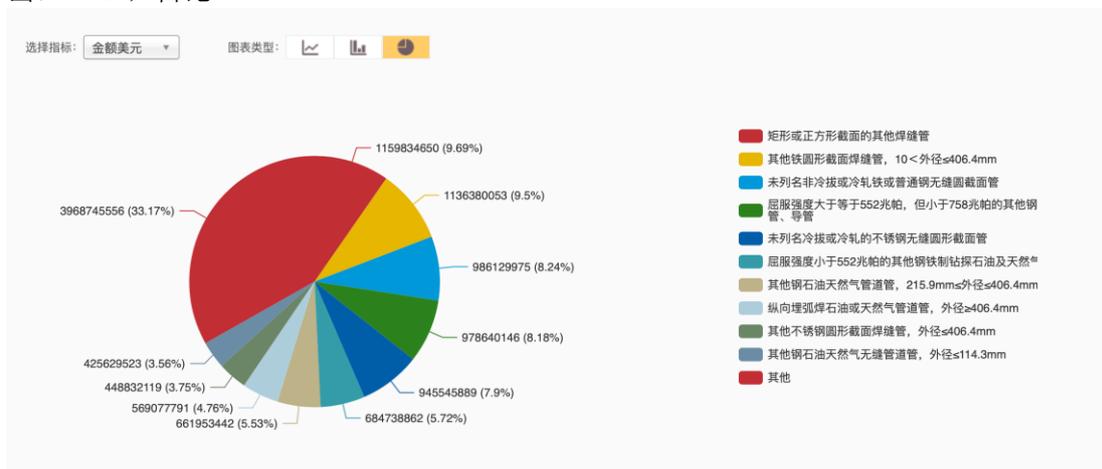
2024年01月至2024年12月，各品类钢管产品（含无缝管和焊接管）出口到211个国家及地区，2024年交易额共计11.97B美元，较上年同期减少-1.80B美元，降低-13.09386%。（金额单位：美元）

（钢管产品2024年中国出口贸易国分布，数据样本来自国贸通大数据）



钢管各个详细类别的出口情况：2024年1月至2024年12月，按交易金额从高到底，矩形或正方形截面的其他焊缝管出口1.15B，占比9.69%；其他10<外径<406.4mm铁圆形截面焊缝管出口1.13B，占比9.49%；未列名非冷拔或冷轧铁或普通钢无缝圆截面管出口0.98B，占比8.24%；屈服强度大于等于552兆帕，但小于758兆帕的其他钢铁制钻探石油及天然气用无缝套管、导管出口0.97B，占比8.17%；未列名冷拔或冷轧的不锈钢无缝圆形截面管出口0.94B，

占比 7.90%；屈服强度小于 552 兆帕的其他钢铁制钻探石油及天然气用无缝套管、导管出口 0.68B, 占比 5.72%；其他 215.9mm≤外径<406.4mm 钢石油天然气管道管出口 0.66B, 占比 5.53%；外径>406.4mm 纵向埋弧焊石油或天然气管道管出口 0.56B, 占比 4.75%；外径<406.4mm 其他不锈钢圆形截面焊缝管出口 0.44B, 占比 3.75%；外径≤114.3mm 其他钢石油天然气无缝管道管出口 0.42, 占比 3.55%。



(钢管各细分类别 2024 年中国出口情况, 数据样本来自国贸通大数据)

整体来说, 中国钢管在国际市场上具有明显价格优势, 这有助于提升出口竞争力。但这几年国际形势复杂多变, 贸易制裁和关税政策可能对出口造成不确定性。不过, 机遇和挑战并存。对于产能严重过剩、同业竞争加剧的国内大环境, 积极响应国家政策, 勇敢的走出去, 又何尝不是破局的主要思路和方向呢?

全球供应链格局重构 焊管进出口影响分析

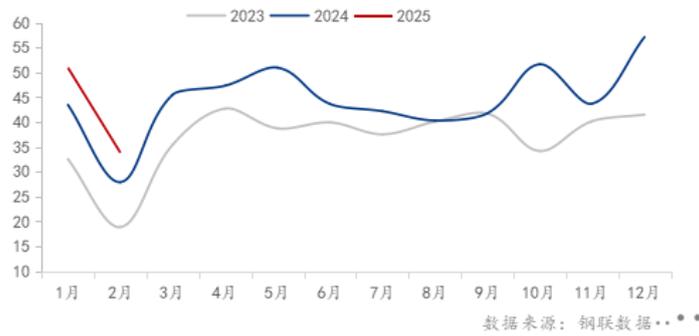
概述: 目前中国的市场贸易已不再单一依赖于某一个国家或地区, 而是呈现出多元化的趋势。重商主义和目前抛出的保护主义的举措, 叠加关税压力带来的成本上升压力, 导致市场出现反应过度的情况, 此次关税事件从侧面也反应出, 当前市场信心仍需政策面引导提振。从焊管市场来看, 国内、国外双循环路线依然行得通, 下面一起看一下焊管进出口情况:

一、焊管出口量或小幅减量 关税影响不大

去年我国的经济工作重点仍以稳字当头、稳中有进, 加强逆周期调节, 实施积极的财政政策和宽松的货币政策, 美国经济韧性不足引发的对全国经济衰退的担忧一直占据主导, 叠加地缘冲突不断, 全球大宗商品度过了极为不凡的一年。但从我国焊管出口产品来看, 在国际市场上极具竞争优势, 且目前来看我国焊管的出口仍集中在一带一路沿线国家、东南亚国家、非洲国家、拉丁美洲国家。焊管出口重点关注国家或地区: 东南亚国家、非洲国家、俄罗斯, 对于目前关税影响并不大, 反倒是受市场情绪影响波动较大。

近几年我国焊管出口量处于小幅上升的趋势, 去年出口值为近 5 年我国焊管出口量最高值, 出口量达到 535.5 万吨。2022 年之后, 随着出口单价的大幅下降, 我国焊管出口量大幅增加, 出口优势愈加明显。但在全球经济增速变缓的压力下, 2025 年出口数量将小于 2024 年出口数量, 但降幅或不明显。

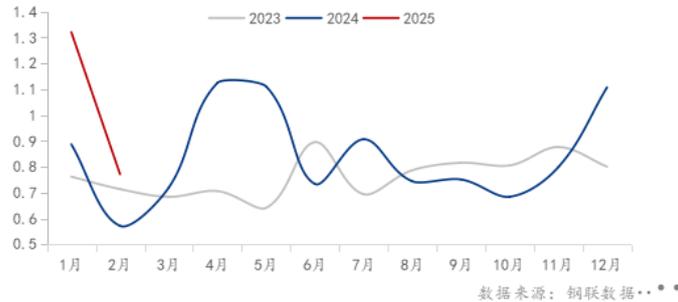
图1:焊管出口量季节性变化(单位:万吨)



二、焊管进口量或保持 10 万吨水平

焊管出口量方面,去年我国焊管出口量情况维持增长。一是我国企业生产技术以及产品质量的不断提高。近年来我国焊管产能达峰,以及我国在长输管道用焊管产品开发上的研发,超高强度管线钢管、海底管线管的开发,攻克板/管制造关键技术,开发环焊焊接材料、工艺、接头检测与评价技术,建立应用评价体系和相关标准,形成高应变海洋管线管制造能力及配套技术。同时大应变钢管技术日趋成熟填补国内得技术空白。二是国内需求量减少等,都在制约焊管进口数量,整体变量不大。目前人民币一直处于贬值状态,美元兑人民币 7.0 关口内难回,对于焊管进口来讲,是部分不利因素。2024 年全年焊管进口量为 10.14 万吨左右。

图2:焊管进口量季节性变化(单位:万吨)



三、焊管进出口情况总量预估

从长期看,发达经济体长期复苏并不明朗,美国关税战已至,在欧洲地区以及全球南方对美国的效仿也可能进一步加大外需波动,过度依赖外需的增长模式不是中国经济的最优选择,回归国内焊管市场,去产能依然是主线,过程必定痛苦,结果定然美丽。

放眼全球格局,因焊管出口地区多集中在一带一路沿线及东南亚沿线,对于焊管出口体量影响并不大,反而从短期来看在我国焊管出口仍极具价格优势的情况下,出口继续火热的趋势或难改变。2025 年焊管进口与出口的机会与挑战并存,国际环境日趋复杂多变,尽量规避整体市场对于焊管品种带来的影响。下面看下近五年详细进出口数据:

表 1:焊管进出口情况及预测(单位:万吨)

	2020 年	2021 年	2022 年	2023 年	2024 年	2025 年 E
进口	22.5	21.9	13.1	9.1	10.14	10
出口	360	377	387	440	535.5	450

通过近 5 年数据显示预估:2024 年全年焊管进口量为 10.14 万吨左右,2024 年全年焊管出口量为 535.5 万吨左右,或成为近几年高值。今年各国可能会抛出更多保护主义的举措,关税压力带来的成本上升压力将继续存在。地缘政治风险:中东局势的复杂性可能导致能源价格上涨和航运业连锁效应,增加全球贸易的不确定性。2025 年我国焊管的出口数量或在 450 万吨,我国焊管进口数量或维持在 10 万吨左右。

四、机会挑战并存 区域经济彰显活力

美国对华加征 34%关税的政策，表面上是对贸易逆差的直接回应，但其更深层次的影响在于加速全球供应链的分散化与区域经济的再平衡。这一政策不仅改变了中美两国的经济互动模式，更重塑了全球产业链的协作逻辑，并在无形中推动了一个更加“多中心化”的全球经济体系的形成。

中国的出口市场不再单一依赖于某一个国家或地区，也是呈现出多元化的趋势。东盟作为我国第一大贸易伙伴，其经济扩张态势支撑了我国对其出口。对一些资源型国家的进口下降（如澳大利亚、俄罗斯），可能反映了中国在能源和资源进口方面的多元化和战略调整。区域经济合作方面，RCEP 和“一带一路”国家的贸易额较大，显示出区域经济合作的积极影响。1-2 月份进出口数据结构反映了中国在全球贸易中的地位和与主要贸易伙伴的经济关系，同时也显示出区域经济合作的重要性。

Mysteel